

"VEIDOJOT BIZNESU EIROPAS SAVIENĪBĀ: AR KO SĀKT?"

Sociālā uzņēmējdarbība kā 21. gadsimta biznesa modelis un ceļš uz sevis realizāciju

2014. gada 23.-24. septembris

Rēzeknes novada pašvaldība

Sociālie tīkli, youtube, google, viedtālruni - sākt un attīstīt savu biznesu vēl nekad nav bijis tik viegli un aizraujoši, kā 21. gadsimtā. Sākuma kapitālam vairs nav lielas nozīmes. Visu izšķir vēlme un zināšanas.

Šis seminārs ir domāts visiem, kuri plāno uzsākt savu biznesu – kā arī tiem, kuri ir dibinājuši savu uzņēmumu pēdējo piecu gadu laikā. Šajā divu dienu seminārā Jūs sapratīsiet, no kādiem elementiem sastāv veiksmē biznesā un kas ir nepieciešams personīgi Jums, lai realizētu savu sapni, gūt panākumus – un padarīt pasauli labāku!

Programmas veidotāji un pasniedzēji ir pieredzējušie biznesa treneri un sociālie uzņēmēji Dr Tatjana Boguševiča (Rīga, Latvija) un David Ryal (Kalifornija, ASV), kā arī pieredzējis uzņēmējs Andris Arhomkins, kurš pārstāv ASV Vēstniecību Latvijā. Vieslektors finanšu jautājumos – Artūrs Geisari.

1. diena, 23. septembris, otrdiena

9.30 – 10.00 Reģistrācija un iepazīšanās. Kā ir mainījies bizness Eiropā šodien? Kas ir sociālā uzņēmējdarbība? ES definīcija.

10.10 – 11.30 – Vai Jūs varat kļūt par veiksmīgu uzņēmēju? Veiksmīgā sociālā biznesa pamati Eiropas Savienībā. Vai ir nepieciešams biznesa plāns? Kas apdraud Jūsu panākumus?

11.30 – 11.45 – Kafijas pauze /personīgais uzdevums/

11.45 – 12.00 – Biznesa idejas un idejas biznesam. Kā saprast, vai mana ideja ir laba? Personīgo mērķu nosprašana.

12.00 – 12.45 – Biznesa plāns. Biznesa apraksts un misija. Tirgus izpēte. Mācāmies no konkurentiem!

12.45 – 13.45 – pusdienu pārtraukums (biznesa misijas un vīzijas formulējums, tirgus izpēte).

14.00 – 15.00 – Mārketinga plāns. Sociālais mārketingu un kā to izmantot efektīvi. Brendu veidošana – Eiropas produktu un pakalpojumu plusi un mīnusi.

15.00 – 15.30 – Veidojam publicitātes materiālus Jūsu biznesam!

15.30 – 15.45 – Kafijas pauze. *Networking session.*

15.45 – 17.00 – Biznesa plāns (*Business canvas*). Prezentācijas izveide investoru un klientu piesaistei. Mājasdarbs – prezentācijas izveide un biznesa kanvas.

17.00 – 18.00 – *individuālās konsultācijas.*

2. diena, 24. septembris, trešdiena

10.00 – 11.30 - Finanšu plāns Jūsu biznesa straujai izaugsmei. Kas ir jāzina uzņēmējam ES? Finansējuma piesaistes iespējas ES.

11.30 – 12.00 – Kafijas pauze, biznesa plānu analīze

12.00 – 13.00 – Darbības plānošana. SWOT analīze. Risku vadība un pašreizējais konteksts ES. Bizness kā sistēma, biznesa procesi un biznesa projekti.

13.00 – 13.45 – Pusdienu pārtraukums

13.45 – 15.00 - Dalībnieku prezentācijas un biznesa plānu apspriešana. Idejas un ieteikumi.

15.00 – 15.30 – Eiropas sociālo uzņēmumu pozitīvie piemēri. Veiksmes un neveiksmju stāsti.

15.30 - 15.45 – kafijas pauze

15.45 – 16.00 - Nākotnes mērķu nospraušana. Sociālā uzņēmējdarbības perspektīvas Eiropas Savienībā un nākotnē. Domubiedru atrašana. Attīstības un apmācības iespējas.

16.00 – 16.30 - Sertifikātu izsniegšana. Mājasdarbs – uzlabotās prezentācijas izveide un biznesa kanvas!